



IVAM FACHVERBAND FÜR
MIKROTECHNIK

Warum lohnt sich eine Mitgliedschaft bei IVAM?

| Unser Angebot

UNSER
ANSPRUCH



Als internationaler Mikrotechnik-Fachverband und Experte für **Technologiemarketing** bringt IVAM Vertreter der Hightech-Branchen zusammen und unterstützt sie dabei, mit innovativen Technologien und Produkten an den **Markt** zu gehen und sich Vorteile im **internationalen Wettbewerb** zu sichern.

Ihre Fragen - Unsere Angebote

Wir unterstützen Sie dabei Ihr Unternehmen weiterzuentwickeln, sich zu vernetzen, auszutauschen und Ihren Bekanntheitsgrad zu erhöhen. Mit uns sparen Sie Zeit und Ressourcen im Arbeitsalltag und treffen auf Fachleute auf Augenhöhe!

- 1 Wie bekommt mein Unternehmen mehr Sichtbarkeit?
- 2 Wie vergrößere ich mein internationales Netzwerk?
- 3 Wie bekomme ich qualifizierte Kontakte in jeglichen Bereichen?
- 4 Wie bekomme ich qualifiziertes Personal?
Wie finde ich Partner, um mein Unternehmen strategisch weiterzuentwickeln?
- 5

Ihre Fragen - Unsere Angebote

Wir unterstützen Sie dabei Ihr Unternehmen weiterzuentwickeln, sich zu vernetzen, auszutauschen und Ihren Bekanntheitsgrad zu erhöhen. Mit uns sparen Sie Zeit und Ressourcen im Arbeitsalltag und treffen auf Fachleute auf Augenhöhe!

- 6 Wo bekomme ich Know-How und Orientierung/Informationen zur Planung der strategischen Unternehmensentwicklung?
- 7 Welche positiven Effekt hat eine Mitgliedschaft auf den Vertrieb unserer Produkte und Dienstleistungen?
- 8 In wie weit spart mir eine IVAM Mitgliedschaft Ressourcen in meinem Arbeitsalltag?

1

Mehr Sichtbarkeit



Die IVAM Publikationen erreichen mehr als 10.000 Experten in der ganzen Welt

Sie sind herzlich eingeladen Artikel zu Ihrem Unternehmen oder Ihren Produkten und Technologien in unseren Publikationen zu veröffentlichen:

- MikroMedia e-Newsletter
- "inno" - digitales High Tech Magazin
- IVAM Inside e-Newsletter für Mitglieder

1 Mehr Sichtbarkeit



Mit unseren weiteren digitalen Angeboten erhält Ihr Unternehmen Sichtbarkeit bei einem breitem Fachpublikum

- IVAM Blog
- IVAM Podcast
- Pressemitteilungen
- Social Media Marketing (LinkedIn, Twitter, Instagram)

1

Mehr Sichtbarkeit



Ihr Mitglieder Profil auf unserer Webseite

- Erhöhte Sichtbarkeit über unsere Webseite
- Präsentation mit Texten, Bildern und Videos
- Geplant: Social Media Links
- Geplant: LinkedIn Profil der Ansprechpartner
- Bessere Auffindbarkeit in Suchmaschinen

Neue Mitglieder
microrelleus

Suchen

Stellenangebote

- TRUMPF GMBH & CO. KG
Sales Manager (w/m/d)
Werkzeugmaschinen im Außendienst
(Raum Münsterland)
- TRUMPF GMBH & CO. KG
Sales Manager (w/m/d)
Werkzeugmaschinen im Außendienst
(Raum Ruhrgebiet)
- TRUMPF GMBH & CO. KG
Sales Manager (w/m/d)
Werkzeugmaschinen im Außendienst
(Raum Niederrhein)
- TRUMPF GMBH & CO. KG
Sales Manager (w/m/d)
Werkzeugmaschinen im Außendienst
(Raum Ostwestfalen/Lippe)

Mehr Angebote

AEMtec GmbH

IVAM Fachverband für Mikrotechnik > Mitglieder

With certified production facilities according to ISO 13485:2016 standard, AEMtec provides next level technologies for complex, custom (opto-) electronic applications to customer's specification. The company has a broad portfolio of high-end chip-level technologies, including Wafer Back-End Services, Chip on Board, Flip Chip, 3D Integration and Opto-Packaging for Medical Devices.

An extensive suite of development services as well as the production of test equipment and series production capabilities round off the range of services.

The opportunities to optimize processes and eliminate cost drivers must be fully exploited both continuously and consistently. For this purpose AEMtec provides a complete service portfolio to ensure ideal conditions. Individual requirements can be serviced and implemented in the shortest periods. Our customers appreciate rapid time-to-market of their product and can therefore secure a competitive advantage. Customers also gain from the various assembly technologies offered from a single source.

Produkte

- Feasibility Study
- Risk Analysis
- DFM Analysis
- Process Development
- Test Development
- Supply Chain Management
- Traceability Concepts
- Rapid Prototyping
- Qualification
- Industrialization
- Pilot Production
- All Volume Production

Dienstleistungen

- Wafer Back-End Service (UBM + SBA)
- Chip on Board (Thin Wire Technology)
- Flip Chip (Soldering, Glueing)
- High Precision Placement of Optical Components
- SMT
- Box Build
- Test (ICT, FCT, LTT)

IVAM-Mitglied
Ansprechpartner
AEMtec GmbH
Herr Matthias Lorenz
James-Franck-Str. 10
12489 Berlin
Deutschland

E-Mail: Matthias.Lorenz@AEMtec.com
Telefon: +49 30 6392 7373
Fax: +49 30 6392 7302

Eckdaten
Mitarbeiteranzahl: 195
Gründungsjahr: 2000

Nächste Veranstaltungen:
COMPAMED Details zum Messeauftritt

News
AEMtec GmbH eröffnet USA Tech Center in Boston

AEMtec Imagefilm - "From Wafer to Packa..."

Externe Inhalte anzeigen

2

Internatio- nalisierung



Durch unsere **internationalen Messen**, Veranstaltungen und langjährigen Partnerschaften erhalten Sie einen **erleichterten Zugang** zu Märkten und Kontakten in Europa, den USA oder Asien.

2

Internatio- nalisierung



Internationale Messen

- COMPAMED, Düsseldorf, DE
- W3 Fair + Convention, Wetzlar, DE
- MD&M West, Anaheim, CA, USA
- Medical Manufacturing Asia, Singapur, SG
- CMEF, Shanghai, CN

Unser Angebot "Rund-um-Sorglos-Paket":

- möblierter Messestand exklusiv für Mitglieder
- Vortragsslots bei Foren
- Betreuung vor und während der Messe
- B2B-Treffen und Networking-Events
- Unternehmensbesuche vor Ort (USA/ Asien)
- Verpflegung am Stand
- Marketing und Öffentlichkeitsarbeit

2

Internatio- nalisierung



Eindrücke der COMPAMED



2

Internatio- nalisierung



Zugang zu internationalen Märkten

Wir bieten eine **Starthilfe** und einen **zeitlichen Vorsprung** beim Zugang zu internationalen Märkten.

- Wir evaluieren die **internationalen Märkte** und beraten Sie bei Fragen rund um den **Markteintritt**.
- Wir informieren über **Rahmenbedingungen** (z.B. Genehmigungs-, Zoll- und Vertragsrecht).
- Wir informieren über **nationale und internationale Förderprogramme** zur Unterstützung Ihres Markteintrittes.
- Wir vernetzen Sie mit **lokalen Multiplikatoren**.
- Wir beraten Sie zu **interkulturellen Besonderheiten**.

3

Qualifizierte Kontakte



Im Rahmen unserer Veranstaltungen und IVAM Fachgruppentermine treffen Sie **potentielle Kunden, Projektpartner, Dienstleister und internationale Branchenexperten** zum gemeinsamen Austausch!

3

Qualifizierte Kontakte



Unsere Veranstaltungen zu den Themen:

Internationalisierung

- SYSTEMS INTEGRATION
- Europe meets USA

Fachvorträge

- COMPAMED HIGH-TECH FORUM
- COMPAMED Innovation Forum
- LaserForum
- Spotlights der Mikro- und Nanotechnologie

Unternehmenswachstum und -entwicklung

- Business Growth Solutions

Zukunftsthemen

- QuApps
- IVAM High-Tech Summit
- Artificial Intelligence - IVAM Unternehmerforum

Mitgliederveranstaltungen

- Virtuelle Mid Week Coffee Break

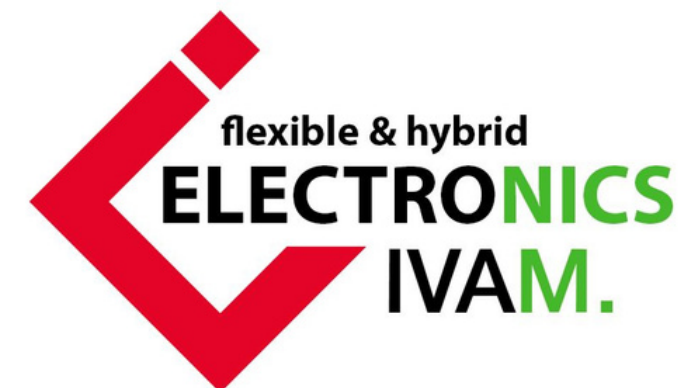
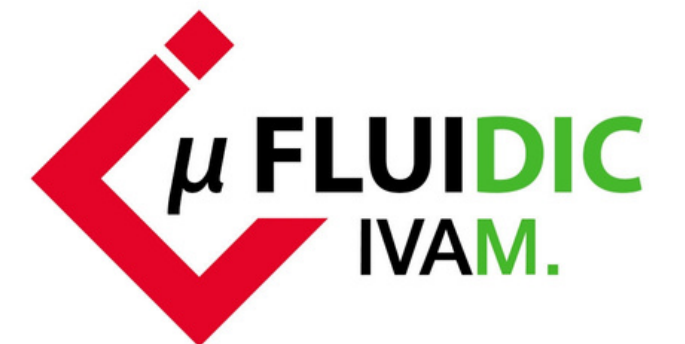
3

Qualifizierte Kontakte



Unsere IVAM FACHGRUPPEN

Die IVAM FACHGRUPPEN erleichtern das Netzwerken und ermöglichen einen kontinuierlichen Informationsaustausch zu wichtigen Themen der Mikro- und Nanotechnik.



3

Qualifizierte Kontakte



Inhalte der IVAM FACHGRUPPEN

Bei den IVAM FACHGRUPPEN können Sie sich **aktiv einbringen** und auch **Themen vorschlagen**, die Sie mit anderen Akteuren der Branche diskutieren möchten.

Ziele der IVAM FACHGRUPPEN sind unter anderem:

- **Austausch und Diskussion** über aktuelle Herausforderungen und Problemstellungen **technischer Entwicklungen** unter praxisnahen Fachleuten ermöglichen
- **Dialog zwischen Hersteller und Anwender** entlang der gesamten Wertschöpfungskette fördern
- **Austausch auf Augenhöhe**: gegenseitiges Teilen von Know-how und voneinander Lernen, keine reine Wissensvermittlung

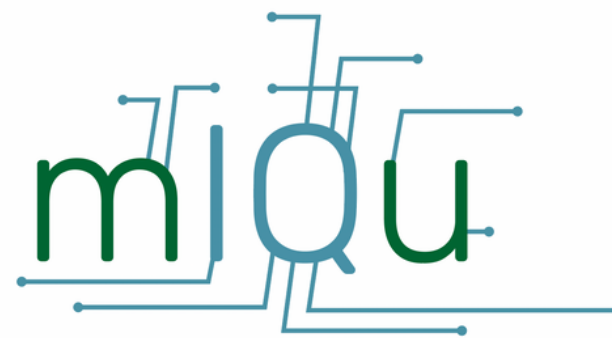
4

Qualifiziertes Personal



Fachkräfte

- kostenfreie Stellengesuche auf unserer Webseite für Mitglieder
- Stellengesuche werden in unseren Newslettern veröffentlicht und erreichen so ein Netzwerk von mehreren tausend Branchenkontakten
- im Rahmen unserer Veranstaltungen lernen Sie mögliche neue Fachkräfte kennen
- Projekt "miQu" zur Bekämpfung des Fachkräftemangels, Kontakte zu Fort- und Weiterbildungsanbietern für die Hightech-Branche vorhanden



im Rahmen des geförderten Projektes KoWeMi

5

Strategische Unternehmens- entwicklung



Mit unseren "Business Growth Solutions" unterstützen wir Sie in Kooperation mit **ausgesuchten Partnern** bei allen Fragen rund um die Themen **Unternehmenswachstum und Unternehmensentwicklung!**

5

Strategische Unternehmens- entwicklung



Business Growth Solutions bedeutet für Sie individuelle Beratung und Service in den Bereichen:

- Unternehmensorganisation/ Start-Up-Beratung/ Führungskräftecoaching (Partner: Metaplan)
- Patentstrategien (Partner: Sonnenberg Harrison Partnerschaft mbB)
- Marktstudien für Hightech Märkte (Partner: Yole Développement)
- Management von Forschungsprojekten
- Digitalisierung von Produkten und Arbeitsprozessen
- Cybersecurity
- Social Selling/LinkedIn
- Wachstumsfinanzierung und -förderung

IVAM-Mitglieder erhalten bei den genannten Partnern Rabatte auf den Beratungspreis bei Einzelprojekten bzw. den Erwerb von Studien (YOLE).

6

Informationen
Orientierung
Know-How



Neben unseren **Veranstaltungen**, **IVAM FACHGRUPPEN** und **Messen**, liefern sowohl unsere **Publikationen** als auch unsere **europaweite Wirtschaftsdatenerhebung** sowie unser **Executive Panel** einen guten Überblick über **aktuelle Trends** und **Themen** in den **High Tech Märkten**.

6

Informationen Orientierung Know-How



IVAM Research

Mit der IVAM-Befragung – unserer jährlichen Wirtschaftsdatenerhebung unter Branchenexperten der Mikrotechnik und verwandter Schlüsseltechnologien in Europa – beobachten wir die wirtschaftliche Lage der Branche, ermitteln Trends und Perspektiven.

Das IVAM Executive Panel ist eine Kurzumfrage unter C-Level Executives zu aktuellen (sozial-)wirtschaftlichen/ politischen Themen und ein Trendindikator in der MEMS-Industrie.

> IVAM Fachverband für Mikrotechnik > IVAM Research > Wirtschaftsdaten

IVAM-Befragung 2022: Corona Krise - Klimawandel - Entwicklungen in der EU

22.06.2022

Der Klimawandel ist in aller Munde – dennoch bleibt noch viel zu tun. Je deutlicher die Folgen des Klimawandels im Alltagsleben durch extreme Wetterphänomene oder steigende Lebensmittelpreise aufgrund schlechter Ernten sichtbar werden, desto drängender die Forderung auch an Unternehmen und Institute selbst nachhaltig zu wirtschaften oder mit Technologien und/oder Produkten zu einer Verbesserung der Situation beizutragen.

Der IVAM Fachverband für Mikrotechnik hat in seiner diesjährigen Wirtschaftsdatenerhebung einen Schwerpunkt auf das Thema Nachhaltigkeit/ Kreislaufwirtschaft gelegt. In diesem Kontext wurden auch

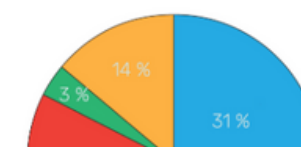


Krieg in der Ukraine: Fachleute rechnen mit deutlichen Auswirkungen auf die Hightech-Branche

04.03.2022

Der russische Angriff auf die Ukraine wird für die Hightechindustrie in Europa nicht ohne Folgen bleiben. Der IVAM Fachverband für Mikrotechnik hat im Rahmen seines Executive-Panels ein aktuelles Stimmungsbild hinsichtlich der Ukraine Krise unter ausgewählten Führungskräften der Mikro- und Nanotechnik-Branche abgefragt.

Welche Auswirkungen erwarten Sie im Allgemeinen auf die Hightech-Branche in Europa?



7

Vertriebs- unterstützung



Wir unterstützen Ihre Vertriebsaktivitäten durch:

- **Vortragsmöglichkeiten** in unseren Veranstaltungen (z.B. Mid Week Coffee Break oder IVAM Fachgruppensitzungen).
- Ihr **Mitgliederprofil** auf unserer Webseite (inkl. Produktbilder und -videos).
- Beiträge in **Newslettern**, im **Blog** oder im Rahmen eines **Podcasts**.
- Ihre Beteiligung an einem **Gemeinschaftsstand** auf einer unserer Messen, inkl. Vortragsslot (z.B. COMPAMED HIGH-TECH FORUM).
- Erweiterung Ihres **persönlichen Business Netzwerks**.
- Übersicht und Informationen über **relevante Zielmärkte** und **Trends** in der Branche.

8

Einsparung von Ressourcen



Wir sparen Ihnen zeitliche und personelle Ressourcen!

Durch unsere langjährigen internationalen Partnerschaften erhalten Sie **schnell Zugang zu Unternehmen im Ausland**, ohne die Hürde einer langwierigen Geschäftsanbahnung! (siehe Punkt 2)

Die Leistungen unserer **Kooperationspartner** haben wir vorab geprüft – wir garantieren Ihnen eine sehr gute Qualität und sparen Ihnen damit Recherchezeit nach passenden Dienstleistern! (siehe Punkt 5)

Im Rahmen unserer **Veranstaltungen** treffen Sie hochqualifizierte Entscheidungsträger und generieren **nachhaltige Leads**, die zu Ihrem Unternehmen passen! (siehe Punkt 3)

Stellen Sie mit uns aus! Sie müssen sich um (fast) nichts kümmern. **Organisation und Service übernehmen wir** – Sie konzentrieren sich auf das Business! (siehe Punkt 2)



Personen und Ansprechpartner

IVAM Team



Dr. Thomas Dietrich
Chief Executive
Officer



Sandra Hinse
Membership
Relations & Events



Dr. Victoria Jakobi
Funded Projects &
Focus Groups



Orkide Karasu
Trade Fairs &
Internationalization



Christoph Kummer
IT Administration &
IVAM-Website



Mona Okroy-Hellweg
Public Relations &
Marketing



Dr. Jana Schwarze
Funded Projects &
Focus Groups



Sabine Sussiek
Financial Accounting &
Human Resources



Sina Schauss
Trainee Event
Management



Dominik Adam
Student Assistant



Kira Mahn
Student Assistant

IVAM Vorstand



Dominique Bouwes
micronit GmbH

Finanzen
Mikrofluidik
MEMS für die
Medizintechnik



Dr. Albert Hasper
PHIX B.V.

Photonik



Martin Hovestadt
Jüke Systemtechnik GmbH

Produktentwicklung
Systemintegration
Mechatronik



Matthias Lorenz
AEMtec GmbH

Medizintechnik
Mikrosystemtechnik



Bärbel Schilling
Plan Optik AG

Halbleiter & MEMS
Internationalisierung

IVAM Beirat



Dr. Gottfried Dutiné
Elmos Semiconductor AG

Start-ups
Innovationsmanagement



Prof. Dr. Uwe Kleinkes
Hamm-Lippstadt UAS

Technologiemarketing
Social Media



Prof. Dr. Ulrich Krühne
Technical University of
Denmark

Mikrofluidik



Prof. Dr. Klaus Meerholz
University of Cologne

Organische Elektronik
Chemie



Prof. Dr. Ralf-Joachim
Schulz
St. Marien Hospital
Lehrkrankenhaus der
Universität zu Köln

Medizintechnik

KONTAKT

IVAM Microtechnology
Network
Joseph-von-Fraunhofer-
Strasse 13
44227 Dortmund
Germany

Tel.: +49 (0) 231 9742 168

Fax: +49 (0) 231 9742 150

E-mail: info@ivam.de

Website: www.ivam.de

