



AEMtec

**MIT AEMtec DEN BLICK VON OBEN WAHREN
MICROSYSTEMS UND OPTOELECTRONICS**

- ✓ Vollzeit
- ✓ flexible Gleitzeit
- ✓ unbefristet
- ✓ Festanstellung
- ✓ Sales
- ✓ Berlin

Technischer Vertriebsinnendienstmitarbeiter (m/w/d) mit Schwerpunkt CRM und Angebotsmanagement

Erfolg wird durch Menschen gemacht

Mit diesem Leitspruch bietet AEMtec ein attraktives und modernes Arbeitsumfeld in der High Tech Branche. Das AEMtec Team ist jung, junggeblieben und kreativ. Eigenverantwortung und agiles Handeln sind bei uns Willkommen. Innovationen werden durch Offenheit und Dialog bestimmt.

Als etabliertes B2B Unternehmen für komplexe und zuverlässige Lösungen im Bereich der Miniaturisierung bietet AEMtec ein breites Technologieportfolio einschließlich Wafer Back-End Services, Chip on Board, Flip Chip, 3D Integration und Opto Packaging. Das Leistungsspektrum umfasst Design, Entwicklung, Industrialisierung, Qualifizierung, Prototyping (NPI), Test- und Testsystementwicklung, Serienproduktion sowie Supply Chain Management und After Sales Services.

Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben warten auf Sie:

- Hauptverantwortlicher im Bereich CRM
 - eigenverantwortliche Datenpflege
 - Steuerung von Optimierungen und Weiterentwicklungen
- Unterstützung im Bereich technisches Angebotsmanagement
 - Analyse von Kundenanfragen
 - selbstständige Kostenkalkulationserstellung in enger Zusammenarbeit mit Engineering, Einkauf und Logistik
 - Optional: Angebotserstellung
- optional besteht die Möglichkeit folgende Aufgaben bei Bedarf auszuüben:
 - Teilnahme an verkaufsfördernden Veranstaltungen, wie z. B. Messen
 - Vorstellung der AEMtec GmbH bei potenziellen Kunden und Partnern am Standort Berlin



Das bringen Sie mit:

- abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung, gern mit Weiterbildung zum Techniker oder Meister idealerweise im Elektronikbereich, Mikrosystemtechnologie oder vergleichbare Ausbildung bzw. Studium
- erste Erfahrungen im Bereich kaufmännische Angebotskalkulation
- Erfahrung im Projektmanagement (wünschenswert)
- Sehr gute Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- sehr gute Excel Anwenderkenntnisse
- sicherer Umgang mit Microsoft Dynamics CRM sind von Vorteil
- ausgeprägte Teamfähigkeit sowie Flexibilität
- Begeisterung für lösungsorientiertes Handeln
- Durchsetzungsvermögen, Engagement sowie Zuverlässigkeit
- kundenorientierte und analytische, ergebnisorientierte sowie selbstständige Denk- und Arbeitsweise
- ausgeprägte organisatorische, kommunikative und koordinierende Fähigkeiten
- sicheres und selbstbewusstes Auftreten
- kaufmännisches Basis-Wissen

Ihre Vorteile bei uns:

- bei uns sind Sie herzlich willkommen und werden wertgeschätzt
- ein spannendes, abwechslungsreiches sowie eigenständiges Aufgabengebiet in einem expandierenden Unternehmen
- flexible Arbeitszeiten (Gleitzeit 06:00 Uhr bis 22:00; Kernarbeitszeit 10:30 Uhr bis 14:30 Uhr)
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- 30 Tage Urlaub
- JobRad Fahrradleasing
- eine leistungsgerechte Vergütung, inkl. Erfolgsprämien
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- flache Hierarchien
- eine angenehme Arbeitsatmosphäre in einem hilfsbereiten internationalen Team
- klimatisierte Büroräume
- eine gründliche und strukturierte Einarbeitung
- regelmäßige Teamevents
- individuelle, regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten
- ein modernes Arbeitsumfeld mit einer guten Verkehrsanbindung
- Coffee for free

Werden Sie ein Teil des AEMtec Teams und senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung, bevorzugt per E-Mail im PDF-Format. Wir freuen uns auf Sie!

AEMtec GmbH

James-Franck-Str. 10
D-12489 Berlin
www.aemtec.com

Ihr Ansprechpartner:

Human Resources - Frau Zühlke
E-Mail: hr@aemtec.com
Telefon: +49 30 6392 7523

www.AEMtec.com